

Mitarbeiter Vertrieb (Innendienst) m/w/d

Schwerpunkt Getreidetechnik und Mühlenbau

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir Dich!

Du telefonierst gern, gehst offen auf Menschen zu und hast Freude daran, Kunden auf dem Weg bis zur Kaufentscheidung zu begleiten? Dann bist Du bei uns genau richtig!

Wir ...

- sind ein Ingenieurbüro und Anlagenbauer mit den Schwerpunkten Getreidetechnik, Saatguttechnik und Schälmüllerei
- beraten, planen und bauen komplette Anlagen und nehmen sie in Betrieb
- liefern einzelne Maschinen und Ausrüstung und vertreten mehrere namhafte Lieferanten aus der Branche

Wir bieten Dir ...

- einen festen, unbefristeten Arbeitsvertrag mit einer attraktiven Vergütung
- eine Beschäftigung in Vollzeit, Teilzeit oder - nach Absprache - auch auf Minijob-Basis
- die Arbeit in einem dynamischen Team mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Mitarbeit an spannenden Projekten im deutschsprachigen Raum
- eine gründliche Einarbeitung und Unterstützung durch ein gut eingespieltes Team
- Möglichkeiten zur fachlichen und persönlichen Weiterbildung
- einen abwechslungsreichen Arbeitsplatz mit viel Eigenverantwortung

Diese Aufgaben erwarten Dich ...

- aktive telefonische Nachverfolgung unserer Angebote
- regelmäßiger Kontakt zu bestehenden und potentiellen Kunden
- Ermittlung des aktuellen Projektstandes und der Kaufentscheidung
- Vereinbarung von Terminen für unseren Außendienst
- Pflege der Kunden- und Projektdaten im ERP-/CRM-System
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten
- enge Zusammenarbeit mit Vertrieb und Technik
- Teilnahme an Fachmessen im deutschsprachigen Raum

Das solltest Du mitbringen ...

- Freude am Telefonieren und am Umgang mit Kunden
- ein freundliches und sicheres Auftreten
- Eigeninitiative, Ausdauer und eine selbständige Arbeitsweise
- Organisationstalent und Zuverlässigkeit
- technisches Interesse; detaillierte Fachkenntnisse sind nicht erforderlich und werden von uns vermittelt
- Erfahrung im Vertriebsinnendienst oder im kaufmännischen Bereich ist von Vorteil
- technisches Verständnis und die Fähigkeit, komplexe Zusammenhänge zu erfassen
- Teamfähigkeit, Flexibilität und eine gesunde Belastbarkeit

Das ist uns besonders wichtig ...

- Du telefonierst gern und hast keine Scheu, Kunden aktiv anzusprechen
- Du bleibst auch bei längeren Verkaufsprojekten konsequent am Ball
- Du hast Freude daran, Kundenkontakte aufzubauen und zu pflegen
- Du siehst den telefonischen Kundenkontakt als wichtigen Bestandteil Deiner täglichen Arbeit
- Du möchtest nicht nur Angebote schreiben, sondern aktiv dazu beitragen, dass aus Angeboten Aufträge werden

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung!

Bitte sende uns Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung an:



eutec agraranlagen GmbH
Haydnstraße 21
01309 Dresden
Telefon +49 351 250963-40
info@eutec.info

eutec
agraranlagen
GmbH